

Foredragsholdere:

Claus Bak, 37 År, erhvervschef i Spar Nord Bank A/S i Nordvestvendsys-sel. Spar Nord Bank A/S håndterer som områdets største erhvervsafdeling dagligt såvel drifts- som anlægsfinansiering for virksomhederne i lokalom-rådet. De finansielle løsningsmuligheder er mange, og en række af disse vil blive gennemgået i indlægget.



Torben Andersen, professionelt bestyrelsesmedlem. Torben Andersen har i en årrække været direktør hos HP Gruppen A/S med ansvar for projektud-vikling, totalentrepriser, økonomi, vinduesproduktion m.v. Torben Andersen arbejder i dag som professionelt bestyrelsesmedlem og sidder i en række bestyrelser i det nordjyske erhvervsliv primært i vækstvirksomheder og virk-somheder indenfor byggebranchen. Torbens spidskompetencer er indenfor ledelse, strategisk udvikling, køb/salg af virksomhed og økonomi.



Helle Glyø, Forandringskonsulent og Coach. Helle er indehaver af en konsulentvirksomhed. En virksomhed med 2 ben - et konsulentben og et coachingben. Fælles for alle opgaver i begge ben er forandring. Helle hjæl-per organisationer, virksomheder og personer med at finde mål og veje frem til en ønsket forandring. Helle arbejder med vægt på det positive og det fremadrettede, samt med troen på at der er mange ressourcer, der kan sættes i spil. Helles kunder er både privatpersoner og virksomheder - pri-vate og offentlige samt foreninger.



Morten Ringkjøbing, Ringkjøbing Sales Consulting ApS
Med mere end 22 års salgserfaring både i ind- og udland, hjælper Morten virksomheder med at få gang i salget både på det strategiske såvel som den eksekverende del (som f.eks. salgsschef). Kundeporteføljen er lige fra byggeri, IT, trykkeri, beklædning, til virksomheder, der har det offentlige som kunder. Se mere på www.ringkjobingsales.dk



Kaj Bundgaard, KRONE VINDUER A/S – Tradition med fornyelse
Vi sætter det gode håndværk i fokus, men bruger gerne de nyeste teknikker og materialer til at nå de bedste resultater. På samme måde har vi fokus på de traditionelle værdier i vores virksomhedsdrift, men bruger gerne de nyeste teorier og metoder til at nå vores resultater. Derfor vælger vi ofte at alliere os med eksterne ressourcer i vores daglige drift.



Per Holm-Pedersen, bestyrelsesformand i foreningen Danske Bestyrelse-snetværk. Den nystartede forening Dansk BestyrelsesNetværk har til formål at skabe et forum, hvor virksomheder og personer, der ønsker at arbejde med advisory boards eller bestyrelser, kan mødes. Samtidig vil Dansk BestyrelsesNetværk udbrede viden om brugen af bestyrelser og advisory boards ved at skabe en række aktiviteter, hvor medlemmerne kan få nye indtryk og ny viden.



Torben Jespersen, pensionsdirektør. Bækmark og Kvist er Danmarks stør-ste danskejede og landsdækkende forsikringsmæglervirksomhed. De yder uvildig rådgivning til over 300 virksomheder i alle grene af dansk erhvervsliv. Bækmark og Kvist arbejder med to hovedområder – forsikringsrådgivning og firmapensions-rådgivning. Bækmark & Kvist har i løbet af sin 26-årige hi-storie gjort flere erfaringer med bestyrelser. Der har været ejerledelse, hvor bestyrelsen var lig med den daglige ledelse og ejerkreds, en bestyrelse hvor der var eksterne medlemmer, der samtidig var en del af ejerkredsen, men ikke arbejdede i virksomheden. Der har været en periode med en pro-fessionel bestyrelse, og i dag er der igen ejerledelse.



Tilmelding

Tilmelding til Erhverv Hjørring på tlf. 96 23 26 00 eller e-mail: tsh@hjec.dk

Pris:

Gratis deltagelse for medlemmer af Erhverv Hjørring.

Ikke medlemmer, kr. 295,- pr. person, pr. arrangement.

Sådan bliver du medlem af Erhverv Hjørring

Indbetal kontingent på konto nr. 7370 1069442 og registrer dine kontaktoplysning-er på www.erhvervhjoerring.dk under "Bliv medlem". Når vi har registreret ind-betalingen og kontaktoplysningerne, sender vi en bekræftelse på medlemskabet.

Kontingent: (indbetales inkl. moms).

	Ekskl. moms	Inkl. moms
0 - 5 ansatte	650,00	812,50
Over 5 ansatte	1.500,00	1.875,00
Over 30 ansatte	2.500,00	3.125,00
Privatpersoner	650,00	812,50
Foreninger m.v. *)	2.500,00	3.125,00

*) foreninger, uddannelsesinstitutioner, offentlige virksomheder, faglige organisationer samt pengeinstitutter.

Kontakt

ERHVERV HJØRRING
Åstrupvej 10
9800 Hjørring
Tlf. 96 23 26 00
kontakt@erhvervhjoerring.dk
www.erhvervhjoerring.dk



ERHVERV HJØRRING

ERHVERV HJØRRING



INVITATION TIL Morgenmøder med blødt brød og smørelse til din virksomhed



FINANSIERING 01.09.2010 - SALG 05.10.2010 - BESTYRELSE 01.11.2010

3 spændende morgenmøder med hvert sit tema. Erhverv Hjørring byder på blødt brød, kaffe/te og ikke mindst, ny viden og inspiration til din virksomhed.

FINANSIERING

Hvordan får jeg finansieringen på plads ?

Onsdag den 1. september, kl. 7.30 - 9.30

Sted: Vækstcenter Nord, 9. sal,
Åstrupvej 10, 9800 Hjørring

Nogle af de emner vi vil gennemgå er bl.a.

- Hvilke overvejelser skal jeg igennem, og hvilket forarbejde skal der laves som beslutningsgrundlag for, om nye tiltag skal sættes igang.
- Hvilke muligheder er der så for finansiering af de nye tiltag, hvad skal jeg forvente at blive udfordret på, og hvad bliver der lagt vægt på i pengeinstituttet?

Foredragsholdere:

Torben Andersen. Professionelt bestyrelsesmedlem.

Claus Bak. Erhvervskundechef, Spar Nord.

Læs mere om foredragsholderne på omslaget.

Tilmelding: Se oplysninger på bagsiden.

SALG

Stop. Fokuser. Optimer salg!

Tirsdag den 5. oktober, kl. 7.30 - 9.30

Sted: Vækstcenter Nord, 9. sal,
Åstrupvej 10, 9800 Hjørring

Bliv inspireret og få nogle konkrete salgsværktøjer I kan tage med hjem. Hvem har ikke brug for at kigge sin egen forretning igennem og finde ud af, hvordan det er muligt at optimere og fokusere sin salgsindsats yderligere?

Med andre ord drejer det sig om at få mest muligt ud af den tid og de ressourcer, vi har afsat til salget, for at skabe et grundlag for konsolidering og en fremtidig vækst.

Nogle af de emner vi vil gennemgå er bl.a.

- Hvorfor skal vi have struktur på salget?
- Hvordan finder vi de nye kunder?
- Hvorfor og hvordan skal vi passe bedre på vores eksisterende kunder?
- Hvordan motiverer vi alle til at løbe i den samme retning?
- Hvad vil kunderne gerne høre?

Få en 10 punkts opskrift på god salg samt en række værktøjer, der kan bruges i jeres daglige virke.

Hør også om en virksomhed, Krone Vinduer, der har formået, at fokusere på salg og faktisk skabt vækst og sorte tal i en svær periode (i krisetider).

Foredragsholdere:

Morten Ringkjøbing. Virksomhedskonsulent.

Helle Glyø. Forandringskonsulent og Coach.

Kaj Bundgaard. Adm. Direktør, KRONE VINDUER A/S.

Læs mere om foredragsholderne på omslaget.

Tilmelding: Se oplysninger på bagsiden.

BESTYRELSE / ADVISORY BOARDS

Har du overvejet en bestyrelse eller et advisory board til at skabe vækst i din virksomhed?

Mandag den 1. november, kl. 7.30 - 9.30

Sted: Vækstcenter Nord, 9. sal,
Åstrupvej 10, 9800 Hjørring

Ved at samle det rette hold til din bestyrelse eller advisory board skaber du de rette muligheder for at vækste i din virksomhed. Kom og bliv inspireret ved at møde en virksomhed, der har gjort det - Bækmark og Kvist, Nørresundby - hør hvad de har gjort sig af erfaringer. Du vil også kunne få inspiration med dig fra en repræsentant fra den nystiftede "Foreningen Dansk Bestyrelsesnetværk"

Nogle af de emner vi vil gennemgå er bl.a:

- Kan min virksomhed have glæde af at have en bestyrelse?
- Hvad er et advisory board?
- Hvordan kommer jeg igang?
- Hvordan kan jeg sammensætte en bestyrelse?

Foredragsholdere:

Torben Jespersen. Pensionsdirektør, Bækmark og Kvist.

Per Holm-Pedersen. Bestyrelsesformand i foreningen Danske Bestyrelsesnetværk.

Læs mere om foredragsholderne på omslaget.

Tilmelding: Se oplysninger på bagsiden.